

SALES SUPPORT

*KREATIV**STRUKTURERET**SELVSTÆNDIG**FLAIR FOR TAL**PROAKTIV**NYSGERRIG*

Hvis du kan genkende dig selv i flere af disse kvalifikationer, så vil du passe perfekt ind i stillingen som vores nye Sales Support.

Vi søger snarest muligt en blæksprutte, gerne med gode kreative evner, til at supportere vores salgsteam, udarbejde firmaets præsentationsmateriale og forberede materiale til interne og eksterne møder.

Derudover vil dine primære arbejdsopgaver være:

- SoMe marketing og redaktør på firmaets interne nyhedsbrev.
- Bindeled mellem salgsteamet og den øvrige organisation.
- Vedligeholdelse af prisblade.
- Mindre projektopgaver & div. ad-hoc opgaver.

Dine kvalifikationer:

- Du arbejder konstruktivt og selvstændigt.
- Har flair for IT, Excel og kreative PowerPoint slides.
- Du har forretningsforståelse og motiveres af at supportere.
- Du arbejder proaktiv og tager initiativ til at skabe resultater, samtidig med at du er lyttende og bidrager med positiv teamspirit.

Der er mulighed for, at tilpasse stillingen til mellem 25-37 timer pr. uge efter aftale.

Ønskes yderligere oplysninger om jobbet, er du velkommen til, at kontakte Direktør Andreas Fristoft på tlf. 76 30 13 11.

Send din skriftlige ansøgning samt CV til andreas@kajmadsen.dk – Mrk. Sales support.

Alle ansøgninger behandles naturligvis med fuld diskretion.

Kaj Madsen Fjelstrup A/S er en moderne transport- og speditjonsvirksomhed i rivende udvikling. Vi er ca. 50 medarbejder i vores nye hovedkvarter, tæt ved motorvejen i Bramdrupdam, Kolding. Vores egen flåde består af mere end 600 kølebiler, som hver dag kører mange tusinde kilometer på de vesteuropæiske veje.

ANSØGNINGSFRIST:

Vi holder løbende samtaler, så send os din ansøgning hurtigst muligt.

TILTRÆDELSE:

Snarest muligt

ARBEJDSSTED:

Venusvej 27, 6000 Kolding

